



• AGRIBIO 06 •
Les Paysans BIO des Alpes-Maritimes



La ferme Toutypousse - Rémi SIERAKOWSKI

MARAÎCHAGE DIVERSIFIÉ SUR RESTANQUES, AVEC POULES PONDEUSES

CARTE D'IDENTITÉ

Trajectoire de la ferme

- Reconversion professionnelle : BPREA maraîchage bio (Carmejane), obtention de la DJA et recherche de terrain (durant 2 ans)
- 2017 : achat du terrain, installation et défrichage (année difficile)
- 2018 : mise en place de 2 serres (550 m²).



Installation

Mars 2017

Finalités

- Produire bio, sur de petites surfaces et vendre localement
- Vivre du métier de maraîcher
- S'adapter à son terrain



Certification bio

Superficie : 1,2 Ha de SAU (propriétaire)

- Plein-champ : 3 500 m²
- Sous-abris : 500 m²



1 UTH

Exploitant à titre principal
Nom propre

Productions

- Maraîchage diversifié (30 espèces)
- Poules pondeuses (30)
- Fruits rouges et verger en plantation



Lieu

Vence (06)
Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

- 2 tunnels (un d'occasion et un neuf avec aérations latérales)
- Motoculteur avec outils adaptés (fraise et charrue rotative)
- Débroussailluse
- 2 tronçonneuses
- Tondeuse débroussailluse
- Brouette à chenilles
- Semoir, atomiseur
- Bâches tissées et P17
- Irrigation : goutte à goutte et microaspersion
- Poulailier
- Pépinière (autoproduction de plants)
- Chambre froide (5 m³)
- Véhicule utilitaire
- Matériel de marché (table, parasol et balance)



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Parcelle en restanques : terrasses plus ou moins larges, sur une pente raide (90 m de dénivelé)
- Sol : très argileux, calcaire, bon taux de MO, peu de profondeur, présence de cailloux
- Ensoleillement : correct (Est - Sud-Est), après-midi d'hiver totalement à l'ombre
- Accès : route difficilement praticable en camion, chemin compliqué pour accéder d'une restanque à l'autre
- Production toute l'année

TECHNIQUE - PRATIQUES AGRICOLES



Travail du sol et fertilisation

Pour les 5 000 m² cultivés :

- Travail du sol superficiel (4 à 5 cm), sur planches permanentes
- Fumier (6 T), bouchons (700 kg de Phenix)
- Engrais verts : vesce et avoine (avec broyage et occultation), 250 m²/an en rotation
- Fabrication de purins



Irrigation

- Accès à une source (insuffisante en été), rattaché au réseau agricole (régulièrement coupé), cuve de stockage de 28 m³
- Microaspersion systématiquement doublée avec du goutte à goutte (privilégié pour réduire la consommation d'eau)

Paillage : au maximum (paille et bâches tissées)



Désherbage

- Manuel et pousse-pousse
- Faux semis et occultation



Semis & plantations

- Plants : autoproduits à 90% (achat uniquement de greffés et de primeurs)
- Semences : autoproduites pour les courgettes, courges, oignons et une partie des tomates (5%)



Traitements

- Bt
- Très rarement : cuivre et soufre
- Environnement riche en biodiversité (forêts, arbres, plantation de fleurs)



Rotations

- PC et SA : rotation de 3 à 4 ans
- Forte contrainte du manque de surfaces

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé

- Haute saison (avril à nov) : 70 h/sem
- Basse saison : 35 h/sem



Répartition

Haute saison Basse saison

- Production 44 h 15 h
- Commercialisation 25 h 15 h
- Administratif/compta 1 h 5 h

NB : Le temps de commercialisation comprend le conditionnement/préparation (hors récolte) + transport et vente



Vacances

2 semaines / an (en souhaiterait 3,5)
--> Prends parfois un WE



CHIFFRES CLÉS

Revenus

- 2018 : 680 €/mois - 2020 : 1 280 €/mois

Chiffre d'affaires

- 2018 : 27 000 € - 2020 : 37 106 €
--> Une grande partie est réservée au remboursement de l'emprunt, à la trésorerie et à la capacité d'investissement

Investissements

- Matériel : 13 500 €
- Tunnels : 8 500 €
- Terrain (sans maison) : 100 000 € (emprunt de 20 ans)

Récoltes

- 5 légumes générant 80% du CA : tomate, courgette, aubergine, haricot et concombre

COMMERCIALISATION

- Marché de Vence : 3/sem en été, 1/sem en hiver (50 % du CA)
- 1 AMAP et vente en paniers (30 % du CA)
- 1 Magasin bio (20 % du CA)



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2020
Chiffre d'affaires	37 106
Subventions	4 448
Charges opérationnelles	5 918
Engrais/amendements	900
Semences et plants	3 266
Produits de défense	48
Fournitures et emballages	1 197
Poules pondeuses	507
Charges de structure	9 908
Eau, gaz, électricité	251
Ferme	72
Petit matériel	3 225
Entretien	190
Carburant	492
Déplacements	156
Frais PPT	284
Certification/ Cabinet comptable	1 605
Cotisations professionnelles	148
Assurance	417
Charges sociales	2 386
Impôts et taxes	682
Amortissements	5 329
TOTAUX	
Résultat net	20 399
Revenu annuel	15 310
Annuité	5 040
Marge de sécurité	50

Belle hausse de CA entre 2018 et 2020 (+ 10 000 €), permettant de rembourser l'emprunt et d'augmenter le revenu. Charges opérationnelles réduites au maximum, autoproduction privilégiée. Une partie du revenu est épargnée sur son compte personnel pour investir, expliquant la faible marge de sécurité.

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail : relativement convenable - 2/4

--> Très élevée les premières années (2017 et 2018), hautes saisons très denses

Adéquation charge de travail/revenu : correcte - 3/4



Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Complexité technique : 2/4
- Pénibilité morale : 2/4
- Pénibilité physique : 1/4

Bilan depuis 2017 : satisfaction du chemin réalisé, avec une ferme plus organisée et optimisée, ainsi qu'une commercialisation qui fonctionne bien. Forte amélioration sur les aspects techniques. Important d'avoir une bonne forme physique et mentale, vigilance à son dos.

Très belle saison 2021, espère maintenir son chiffre d'affaires les prochaines années.

Projets

- Se préserver et s'épargner, en se facilitant le travail
- Investir dans une mini-pelleteuse et une brouette à chenille motorisée avec petite benne. Initier les démarches pour installer une 3ème serre (soumis à ANABF)
- Produire davantage et embaucher un salarié quelques jours par semaine
- Poursuivre la plantation et l'entretien de son verger

TÉMOIGNAGE



Conseils aux futurs installés

Dans les Alpes-Maritimes, je pense que c'est le terrain qui définit et oriente le projet d'installation. Durant mes deux années de recherche, j'ai pu mûrir mon projet en me formant au BPREA et en travaillant une saison complète chez un maraîcher (indispensable). C'est un très beau métier, passionnant, pour lequel il faut prendre plaisir à travailler, tout en sachant se préserver. Il est aussi important, je pense, que la famille accepte le projet.

